

# ASSOCIATED PARTNERS



IVAN  
CORTÉS

Sales effectiveness





Ayudo a empresas y corporaciones a aumentar su efectividad comercial y mejorar el desempeño de sus líderes, colaboradores, clientes y proveedores.



Para lograrlo uso la metodología ADDIE: Analizo las brechas entre los resultados esperados y reales, diseño soluciones organizacionales e individuales, desarrollo las soluciones elegidas por la dirección y gerencia, apoyo la implementación y evaluación de las mismas.



Tengo 25 años de experiencia como facilitador, asesor y consultor de grandes corporaciones y medianas empresas en 40+ países. Profesor de Desarrollo Corporativo en UAI, PUC, UDD de Chile, Melbourne Business School, MBA INALDE y Los Andes, Colombia. Trabajé 15 años para citibank, los últimos 7 como VP de Consultoría Interna y Entrenamiento para LATAM.



Soy Master en Consultoría en Desempeño Humano y Diseñador Instruccional de Florida State University, USA; MBA INALDE e Ing. Mecánico de la Universidad de los Andes, Colombia. Certificado en venta consultiva SPIN® , MASS® , SAV® por Huthwaite y "Estilo Social" e "Inteligencia Emocional" por TRACOM.